

信贷护航 “小钢球”实现大突破

“目前我们日常使用的0.35mm和0.5mm的笔芯钢球,全部依靠进口,国内技术仍然达不到这个水平。我的梦想是有一天,我们能制造出更精密的钢球,使用自己生产的‘中国芯’。但要实现这样的梦想,还需要你们农商银行的鼎力支持!”近日,合肥力和机械有限公司负责人郭金福感慨之余又满怀信心地说道。

合肥力和机械有限公司2007年落户长丰,作为当地引进的一家专精

特新企业,长丰农商银行第一时间进行对接,在该企业起步阶段就给予了600万元的贷款支持,主要用于购买轴承和钢丝等原材料,帮助企业早投产。

一直以来“精密轴承钢球”是我国钢球行业的技术短板。为打破日本和德国在当今国际的技术和价格垄断,力和钢球于2017年启动微型钢球研发,经过近三年的攻坚克难,终于生产出1.588mm轴承钢球,实现了

该型号钢球替代进口的梦想。

技术的突破给力和机械带来巨大的发展机遇,市场上产品供不应求。但是由于钢球从制作成轴承、再到电机零部件投入市场销售存在一个周期,因此该行业普遍的回款周期为3到4个月,这就给企业的流动资金带来压力。了解到这一情况后,长丰农商银行又以信用方式为企业追加了200万元的流动资金贷款,一下子就解决了企业的发展难题,企业迅

速进入良性发展轨道,在中国高端轴承钢球行业占据了一席之地。

但是这还不是力和机械最终的奋斗目标。眼下,公司的研发团队已投入到了1.0mm以下超精密微型钢球的技术研发,正在向更高更难的尖端研发项目发起冲击。长丰农商银行也将继续根据企业需求提供一站式、精准化的金融服务。

据悉,长丰农商银行响应政策号召,对照地方高新技术企业深化合作

对接,特别对于市场有前景、产品有销路、资金暂时困难的专精特新企业做好“全流程”服务跟进,实施“一企一策”的定制化服务,切实保障企业稳健发展。截至5月末,该行已发放省级专精特新企业贷款16户,金额2.36亿元。

庞倩倩 刘冬玲

银企之间



6月22日,凤阳农商银行助力“百亿小岗”建设信贷授信项目集中签约在小岗村举行。此次共签约6项授信协议,总授信金额16亿元。

张德飞 摄



6月22日,宿州农商银行派员参加宿州市银行业协会等单位举办的“喜迎二十大建功新时代”演讲比赛,获得二等奖的好成绩。

姜国因 摄



6月25日,无为农商银行携手共青团无为市委员会等单位举办“2022年高考志愿填报辅导”讲座。

陈茜 摄



6月23、24日,黟县农商银行组织全体党员分两批赴黄山区谭家桥镇开展“为党旗添彩 为党徽增光”主题党日活动。

黄超妍 摄

扩大油茶基地缺钱 银行上门放贷救急

“前些年,我想做点产业,手头没资金,银行贷款难,只好找亲戚朋友帮忙筹款。没想到,现在桐城农商银行主动上门给我们送贷款,还不要抵押,也没有繁琐的手续,真的太谢谢你们了。这下我可以放开手脚加油干了!”近日,桐城市官桥村村民甘先生十分感慨道。

甘先生种植油茶工作多年,经验丰富。2018年,他看到了种植油茶的广阔前景,拿出积蓄找亲戚朋友借了一点钱承包山林种植油茶,经营发展良好。2022年,甘先生想把隔壁的山头一起承包下来,资金顿时捉襟见肘。

今年3月以来,桐城农商银行选派党员干部到当地镇街担任金融副书记,调80余名客户经理担任各村镇的金融服务专员、“金融村官”。该行金融服务专员针对官桥村情况,积极展开走访摸排,宣讲桐城农商银行优惠贷款政策、普及金融知识。

得知甘先生急需资金采购油茶树苗,该行金融服务专员立即上门调查,并根据甘先生的实际情况向其推荐了“金农农e贷”。甘先生立即提供资料申请办理。当场,30万元的信用贷款就到了甘先生的银行卡上。

周敏敏 彭雅菲

钟园调研宁国宣城皖南行

本报讯 6月22日至23日,省联社党委书记、理事长钟园先后到宁国、宣城皖南两家农商银行调研,并实地走访部分中小微企业客户,开展金融服务“五进”活动。

钟园听取了两家行今年以来各项重点工作开展情况的汇报,他强调,一要强化党建引领,充分发挥党组织战斗堡垒和党员先锋模范作用,抓好特色树品牌,促进党建和业务融合发展。二要持续改进作风,深入践行“一改两为五做到”要求,主动担当

尽责,不断创新工作方式方法,以实际行动为群众办实事,为企业解难题;三要坚持做小做散,深耕本土市场,全力当好服务地方经济发展的“金融排头兵”;四要加强干部队伍建设,加大年轻干部的培养力度,努力建设一支政治素质高、职业素养好、敢于担当、勇于负责的人才队伍。五要充分发挥农村金融主力军作用,积极探索服务乡村振兴和助力共同富裕的有效路径,推动农商银行在高质量发展道路上行稳致远。

钟园一行先后到安徽山里仁食品股份有限公司、安徽省宁国市天成电气有限公司、安徽华艺包装科技有限公司、安徽立大集团等企业走访,与企业负责人深入交流,详细了解农商银行助企纾困、优化营商环境等情况,倾听企业经营存在的困难和对金融服务的意见和建议,并结合相关金融政策进行了现场解答。钟园一行还与地方政府负责同志就加强政银企合作、助力乡村振兴等方面进行深入交流,并走访了部分营业网点。

(高峰 赵立凡)

“金融活水”润民生

“多亏了望江农商银行的鼎力支持,短短两天时间就审批下来资金,这下燃气管道铺设项目可以加快进度了。”近日,新仕高燃气(望江)有限公司负责人徐凯红感激地对笔者说道。

据了解,新仕高公司的客户为望江县居民、工商企业用户,一直以来都保持健康稳定发展。2021年,该公司开始了燃气长输管道铺设项目,以进一步提供燃气供应效率。

今年以来,受国际形势以及新冠

疫情反弹影响,4月份天然气进货价格较1月份上涨了3倍,而居民用气价格仍然保持原价,该公司每日亏损都在1万元左右,导致项目建设资金一度比较紧张。“虽然目前在亏损,但作为能源企业,必须全力保障供应,这也是我们公司应当承担的社会责任。”徐凯红说。

望江农商银行雷阳支行在了解了这一情况后,立即安排资深客户经理上门对接,采取“一对一”信贷服务模式,为其授信700万元,年利率仅

4.05%。在得到望江农商银行资金支持后,该公司表示下一步将快速推进长输管道建设项目,为保障民生贡献企业应尽的力量。

近年来,望江农商银行主动担当、积极作为,灵活运用金融工具助力望江县疫情防控、保障基本民生,与中小微企业众志成城战疫情、同舟共济谋发展。据统计,截至5月末,望江农商银行雷阳支行净增贷款5500万元,其中支持专精特新企业和绿色贷款1700余万元。

段勇 韩亮

怀远行举办高考志愿填报公益讲座

本报讯 6月23日怀远农商银行邀请教育机构专家,举办了2022年高考志愿填报公益讲座,分享高考填报志愿技巧,为家长以及莘莘学子现场解答疑惑。怀远县近百名考生及家长认真记录、拍照,现场干货满满,考生及家长都表示受益良多,对活动

务部刘芳通过PPT展示,就2022年国家助学贷款申请条件、贷款额度、办理流程以及在校期间国家贴息等优惠政策进行讲解。避免学生走入校园贷的误区。活动现场,很多考生和家长认真记录、拍照,现场干货满满,考生及家长都表示受益良多,对活动

高度认可。

自6月份高考结束以来,怀远农商银行用实际行动助力全县莘莘学子为梦起航,高考期间,在全县范围内组织开展“助力高考 助燃梦想”“金融知识进校园”等系列公益活动。

(宋玉琪 尚玉)

寿县行运用金融科技服务乡村振兴

近年来,寿县农商银行运用科技创新赋能增效,积极探索乡村振兴服务路径,持续提升乡村振兴服务水平,增强乡村金融服务的便利性。

夯实基础,优化服务网络。为满足农村地区群众的金融需求,寿县农商银行充分发挥点多面广优势,依托遍及城乡的服务网点,通过“物理网点+网上银行+电子银行+金农信e家+拎包银行”,切实提高农村地区金融服务的便利性、可得性。大力发展线上渠道,推出手机银行、网上银行、金农云店等线上金融渠道,基本满足乡村地区客户查询、转账、缴费等基础金融服务需求,客户足不出户即可享受便利服务。同时,为有效延伸金融服务触角,该行加大助农取款点建设力度,为农村客户实现了便捷优质的助农取款、存折补登、挂失补卡、生活缴费等金融服

务。该行在偏远地区和乡镇开展拎包银行服务,上门为客户提供金融服务和业务办理,将服务渠道扩展田间地头,全方位、多层次构建高效率的服务渠道体系,确保金融服务有效下沉县城农村地区。截至五月底,该行已建设“金农信e家”惠农金融服务室44家,布放ATM机86台,签约手机银行3.0版221318户,个人网银23376户。

丰富场景,改善服务环境。该行不断丰富农村地区支付场景,运用互联网、大数据等数字技术,打造“互联网+”平台,建立农村互联网金融生态圈,加大手机银行、网上银行、手机扫码支付、金农信e付在乡村地区的推广力度,改善乡村支付环境。将支付服务嵌入到衣、食、住、行等日常生活中,有效解决农村支付“最后一公里”问题。该行还针对农村地区老年群体

多的特点,对金融服务渠道适老化改造,推出“乡村版”手机银行,提供更贴合农村居民需求的金融产品和服务。

科技赋能,提升服务质效。作为本土金融服务主力军,寿县农商银行立足县域经济发展实际,持续聚焦“三农”融资需求,利用科技提高服务质效,赋能乡村产业振兴。该行利用金农云店平台,打通线上渠道,有效打破了贷款业务预约申请的时间和空间限制,将线上服务的效率和线下服务的有效沟通有机结合起来,最大程度缩短办贷时间。同时,该行把柜台搬到群众家门口,把服务送到田间地头,客户经理手持金农e助手,到农户家门口采集信息、办理贷款,真正打通基础金融服务“最后一公里”,实现金融服务“零距离”。

李培涛