

# 四年前，他们在江边种了一棵“数”

## ——“大龙湾”从蓝图到实景的跃迁之道

■ 安徽日报报业集团全媒体记者 宣岚

万里长江一酒杯，坐见山川吞日月。长江东流入海，在芜湖境内突然转头北上，拐了一个近90度的弯。地图上，江水犹如巨龙升腾，因此得名大龙湾。为了破解跨江发展难题，在这“八百里皖江第一湾”，芜湖江北新区的建设拉开序幕。

十年前，安徽省江北产业集中区的总体规划中，首次出现了大龙湾片区。但这个“安徽的浦东新区”该怎么建？与三十多年前浦东的思路相比，必然要有大变化。这座工业底蕴深厚的沿江城市，给出的答案是紧扣“新兴”二字。

2020年，皖江江北新兴产业集中区揭牌，核心建设区定名为大龙湾片区。2022年2月，国家“东数西算”工程正式启动，芜湖被列为全国十大数据中心集群之一，也是中部六省唯一的集群。历史性的机遇来了——江河万古奔流，人间日新月异，数字引擎，能否点“湾”成金？

### “云”的房子

今天，在长江岸边，可以看到许多外形时尚、窗户却极少的建筑。它们是承载整个数字世界的基础设施——数据中心，被形象地称为“云”的房子。它们每天都在用“云”刷视频、存照片、开线上会议，“云”就“住”在这些数据中心里。窗户很少，主要是因为人类员工很少，而7×24小时运行的机器并不需要开窗通风和自然光照。人工智能等当前最火的技术，都依赖这样的“云”房子。

短短几年间，江北新区大龙湾片区涌动着算力基础设施建设的浪潮，一栋栋这样的“云”房子拔地而起。“中华数岛”上迎来了华为，迎来了中国移动、中国电信、中国联通三大运营商，以及中科曙光等数字龙头企业。中国联通长三角（芜湖）智算中心已经投产的一期数据中心，具备强大的数据处理能力，二期工程在加紧建设中，预计2026年底建成。充满未来感的“硅立方”，是江北一个高度集成的算力中心，在这里，每个闪亮的节点背后都是一台正在高速计算的国产服务器。“中华数岛”对面，江北新区芜湖智算经济产业园于2022年7月底开工，凭借“模块化施工”等创新模式，次年5月即实现启动区交付。

“硅立方”在内，芜湖已建成7个算力中心，形成智算规模超4万P，占全省智算比重的70%以上，全链条的人工智能产业体系正在逐步完善。

### 两脚沾泥

园区建起来了，谁来做第一批“住户”？芜湖市大数据建设运营有限公司董事长胡蓉回忆，公司是园区第一家大数据企业。“当时只有这一栋楼。搬过来有多重考虑，最重要的一点是江北的营商环境非常好，不仅拎包入住，园区还给了很好的政策。”

但她坦言，不可能单纯因为成本就选择落户。“第二个原因是这里距离数据中心近，‘中华



图片由AI生成

数岛”也在附近。我们与算力天然有紧密关系，所以认为这个地方最合适。第三个原因，这里是芜湖集群起步区的核心区，定位与公司业务非常匹配。再者，区位优势也恰到好处——离市内任何地方都不远，三条路直通，到哪儿都快。”

胡蓉记得，2023年左右，园区周围都是原生态，来数据中心调研，“脚上都是泥巴”。2024年5月，公司承建的长三角枢纽芜湖集群算力公共服务平台正式上线，2024年6月，芜湖大数据公司的牌子也在园区竖起来。渐渐地，算法模型开发、数据清洗治理、网络安全服务以及人工智能相关企业开始在这里集聚。但数据如何释放价值？胡蓉说：“最重要的发力点是下游制造、教育场景，以及边缘计算、交通医疗健康和金融领域。”

园区一位工作人员告诉记者一个有趣的“幕后”故事：最初，园区准备叫“建筑科技产业园”。类似浦东新区开发初期，建设阶段落户的，大多是建筑行业企业。后来也考虑过叫“算力产业园”，但讨论时大家觉得“算力”是不是太普通了？全国已有许多算力产业园。最终，定名“芜湖智算经济产业园”。这个具有前瞻性的园名让中国科大博士胡蓉也佩服不已——“智算”是算力中和人工智能、智能经济最为密切的概念，几年前的定名，精准切中了如今最火的发展趋势。

### “链”上龙湾

大江之畔，芜湖智算经济产业园如同一个巨大的磁场，吸引着各路数字经济“高手”纷至沓来。

杭州景联文科技的故事，带着几分“临门一

脚”的巧合与远见。在杭州滨江区“中国数谷”的那栋楼里，景联文位于16楼，而楼下，正是因春晚机器人而名声大噪的宇树科技。景联文芜湖负责人毛财发介绍，公司定位已从传统数据标注转为高质量数据集生产运营服务，为人工智能提供更高品质的“数据养料”。选择芜湖，一是因为创始人刘云涛的家乡情怀，二是因为这里作为“东数西算”节点，算力底座雄厚，能够支撑其建设多模态数据标注平台，服务于自动驾驶等场景。落户后，景联文已与奇瑞等本地巨头开展业务对接，数据正在化为实打实的业务合作。

致力于汽车后市场数字化的开思时代科技也来了。这家源自深圳的企业，利用数字和信息通信技术构建全数字化供应链体系，以商品数字化、服务数字化、需求数字化为基础，端到端打通信息流、物流、资金流，已打通从生产厂家到汽配商、维修厂直至车辆的整个链条。

传统行业正在数字化浪潮中深度转型。猎运智慧物联科技脱胎于传统钢贸行业，深知物流是供应链中最繁琐、信息化诉求最大的环节。公司打造“猎运通”智慧货运平台，拥有网络货运及无船承运人资质，2023年8月在芜湖成立分公司时，注册车辆即达10万辆，年营业额5.6亿元。安徽天一美达物流科技有限公司则凭借自主研发的“美达智运SaaS运营管理平台”，面向大宗商品货主与车主提供全流程一体化服务。

这条日渐清晰的数字产业“链”，逻辑分明：以算力中心为基座提供澎湃算力，以数据服务商进行价值提炼，以垂直行业方案赋能实体，以链主企业形成应用闭环。而园区则以高品质载体吸引优质企业，以链式思维构建产业生态，全周期服务护航企业成长。

### 智能经济

“十五五”开局之年的政府工作报告中，首次写入“打造智能经济新形态”。据了解，智能经济是以新一代人工智能技术为核心驱动引擎，以数据为关键生产要素，以算力为新型基础设施，以算法为核心生产工具，将智能能力全方位融入生产、分配、流通、消费等经济运行全链条，重构生产函数、产业生态与价值创造模式，实现自主感知、自主学习、自主决策、自主优化的新型经济形态。可以说，智能经济发展趋势与芜湖智算经济产业园的定位十分吻合，又一次，芜湖瞄准了发展节拍。

随着园区产业生态日益成熟，一些原生AI企业也破土而出。宠派科技，是园区里颇有想象力的一个创业团队，由中国科大博士领衔自主研发的多模态AI大模型，融合语义分析、声纹及动物行为分析，基于20万+宠物行为数据库，可实现“人宠双向交流”。创始人韩勇说，选择芜湖就是看中了算力在“东数西算”节点上的支持——产品需要低时延的算力反馈，“与微信聊天相似，一秒之内到达”。这款零售价拟定在千元左右的“宠物翻译项圈”，其背后的算力推理成本，正受惠于本地算力平台的支持。

从芜湖智算经济产业园向东开车不到十分钟，便可见长天一色的江景。大江奔流，初时潺潺，继而滔滔，正如产业的发展壮大。四年前，一群人江畔种下的这棵“数”，已然扎根、抽枝、繁茂——它的根系是强大高效的算力中心，它的枝干是全链条的数字产业生态，它的叶脉是奔涌在每一个应用场景里的数据流。它开出的花，是那些从园区破土而出的原生AI企业；它结出的果，是一座生机勃勃的智能经济新高地。

### 10分钟生成你的软件“搭子”

“这个产品我们酝酿了6年，具有一定的颠覆性，10分钟就能搭一个项目管理软件！”4月21日，在科大硅谷核心区中安创谷，合肥六线速云信息技术有限公司自主研发的“字符积木AIGC智能体2.0”正式亮相。

#### 4个小时就能上手

国内某软件工厂企业，业务高度依赖外包，合作伙伴不乏国内头部软件大厂。因为业务迭代快、任务急，需求从业务人员转述给供应商，大量时间耗在反复沟通上。一次人工智能展会上，他们看到了“字符积木”，发现无需软件工程师就能自己搭建应用，当天试用，4个小时便上手。随后，六线速云团队赶赴北京，为这批业务人员开展全时段集中培训。

据合肥六线速云信息技术有限公司副总经理徐路回忆，短短一周，该企业就从后勤管理软件开始试点，真正实现了“软件开发自由”，省去大量沟通成本。在与国内大厂的方案PK中，该企业最终选择字符积木的核心理由就两个——“好用”“便宜”。

过去两年，AI编程工具的爆发虽然让写代码的效率飙升，但其逻辑依然是：由明确的指令驱动AI生成代码，再由专业的软件工程师去判断、调试和部署。这意味着，“懂代码”始终是一个无法绕开的前置条件。一旦核心技术人员流失，企业费时费力重金打造的软件系统就会迅速沦为难以维护和升级的“数字废墟”。

字符积木改变了软件生产的“话语权”，它将软件开发的主导权，从“懂代码的人”手中，交给了“懂业务的人”。

过去，业务人员要将需求转化为技术文档，再由工程师将其变为软件功能，繁琐的沟通与漫长的周期，让细节信息层层衰减。如今，一个熟悉业务的部门主管或项目经理，一个人在一天内就能完成15到20个功能页面的搭建，一周内交付一款小型软件——真正让“上午提需求，下午见到软件产品”成为触手可及的日常，实现了“一个人就是一个软件团队”的效能革命。

据合肥六线速云信息技术有限公司总经理兼首席技术官江文透露，公司计划于2026年推出AIGC增强版，2027年上线语音生成版本。

#### 让AI像水电一样便利

“我们的目标，是让AI像国家电网的电力一样，成为全社会触手可及的基础资源。”江文道出了六线速云创建的初心。字符积木“诞生”于合肥一家居民楼内，今天已成为国家级高新技术企业的。其产品所代表的，是一种让前沿技术真正沉淀为“低门槛、广覆盖”的基础工具的能力，它为千行百业，尤其是为不具备庞大IT预算的中小制造企业，铺设了一条成本极低的数字化转型“快车道”。当软件搭建变得像使用水电一样便利，它释放的将是整个实体经济与AI深度融合的澎湃动能。

国务院近日发布《关于推进服务业业扩提质发展的意见》，其中提出深入实施“人工智能+”行动，加快智能编程工具研发使用，支持采购大模型、智能体服务。六线速云正是合肥乃至安徽人工智能产业蓬勃生态的一个缩影，安徽正推动人工智能从“单点突破”迈向“系统集成”。近年来，合肥将人工智能产业作为培育新质生产力的主攻方向之一，其发展已蔚然成势。

记者从合肥市发展改革委了解到，截至目前，合肥已累计建成智能算力1.8万P，实现城市算力池纳管能力达2.5万P，拥有61个智能体与63个垂类大模型。立足新的起点，合肥今年将推动建设一批大型数据中心，通过发放算力券降低企业使用成本；深入实施“人工智能+”行动，推动AIGC技术与新型显示、集成电路、新能源汽车、生物医药等优势产业深度融合，孵化出更多新模式、新业态。

（安徽日报报业集团全媒体记者 吕品田）

# 一人一世界 OPC创业靠啥赢？

■ 安徽日报报业集团全媒体记者 邵梦

4月江淮，春意正浓，合肥高新区安徽人工智能产业先导区也仿佛被这盎然的春色悄悄浸润，在夜色中静静生长。一楼，2000平方米的OPC（一人公司）社区内，安徽小仙宝科技和星巢跨境创始人万千一正伏在办公桌前，为他的新项目——“江湖万相”AI数字创新平台的逻辑架构进行第三次升级。这张桌子就是万千一的公司，也是他追逐OPC浪潮的“战场”。

在数据工具日益强大的背景下，“一人公司”已成为时代注脚，创业者们或许正在见证并亲历“企业”这一概念被重新定义的前夜。

### OPC重构创业版图

当以ChatGPT、DeepSeek为代表的大模型将曾经只有大公司才能负担起的智能能力，以极低的成本递到了普通人手里，“AI平权时代”的浪潮之下，“一人+AI”的创业方式悄然兴起，重构创业版图。曾在人工智能赛道数次铩羽而归的万千一意识到，再度闯荡AI赛道的时机到了。

小单元去作战。去年底，“OPC”概念开始进入他的视野。在人工智能赋能千行百业的当下，这种在AI协同下由个人独立完成产品全链路闭环（研发、生产、运营、营销等）的新型创业模式凭借低成本和快速响应的核心优势，正在多个垂直细分领域快速崛起。

“过往做一件事，最起码需要一个团队、一个客服团队、一个技术团队。现在，这些职能都可以被AI工具所替代。这是OPC模式与十年前‘双创’背景下‘背包客’最大的区别。”他将这种新型创业个体称为“碳基生命+硅基生命的组合体”。市场推广，不再需要地推团队，而是设计出利益共享的模式；内容生产，借助各类大模型和剪辑工具，一人足以完成原本需要多人的工作；就连财务、行政等后台工作，也自己一手包办。

“我把之前近20人的团队架构拆解、重组、压缩，最终发现，两个人就能把一个产品的原型做出来，把市场运营起来。”万千一的眼中充满了对新模式的笃定，“我懂市场，懂产品，懂部分技术，再找一个核心的技术人员，就足够了。”

放眼全省，OPC创新生态遍地开花，皖北、皖中、皖南多地相继落地首个OPC创业社区。3月2日，安徽省首个“人工智能+人力资源”服务OPC社区——“琅琊星辰”在滁州正式

发出首张营业执照。同日，六安首个OPC共享社区落户六安软件园，为当地创业者提供共享办公空间与创业服务支持。在淮北科创中心牵头下，皖北地区首个OPC创业社区正式落户淮北腾创谷……从合肥的先导探索到滁州的“AI+人力资源”模式，从淮北的跨境POD技术赋能到六安的共享社区布局，安徽正以多元路径为OPC创业生态提供系统化支撑。

在这里，创业者们更像是一群数字时代的“游侠”。他们中的大多数人是正试图用AI工具，以最小的团队撬动最大的市场。

### OPC模式的“轻”与“重”

近日，大热的开源AI智能体OpenClaw（龙虾）因其能主动执行日程管理等复杂任务而受到“极客”们追捧。它的出现极大降低了技术创业的门槛，让“一个人+AI”组建一家公司成为可能。在此语境下，OPC有了全新的内涵——它不再是“个体户”的时髦包装，而是一场由AI驱动的生产力革命，它代表了创业者从“追求规模”向“追求效率”的回归。

但OPC模式的“轻”，也意味着创业者将独自承受巨大的“重”。“第一个挑战是品牌背书。”万千一坦言，“以

前客户来，看到公司规模、办公场地，信任感会更强。现在你告诉他，我就一个人，客户的接受度可能会降低。”

其次是孤独。他经历过创业的高峰和低谷，内心已足够强大，但他也看到身边其他OPC创业者内心的挣扎。“做决策时，没有团队可以商量；遇到困难时，缺少伙伴的支持。这种心理上的压力，是实实在在需要自己一个人去消化的。”

那么，OPC会是创业的终极形态吗？万千一的回答带着历经沉浮的务实，“规模不重要，重要的是组织的形态要能支撑业务的增长。如果模式跑通了，需要快速复制、抢占市场，资本的力量是绕不开的。那时，我会从一个人扩大到一支团队。”

因此，未来他并不排斥引入资本，将“江湖万相”从一个轻量级平台发展成一个“小而美”的传统公司。至于哪些项目适合OPC模式，他认为没有定论，但有一条清晰的“边界”，“不是因为没钱、没有资源才被迫一个人干，而是你主动选择利用AI工具，通过‘碳基+硅基’的方式系统化推进项目。这是有意识、有组织的主动选择，而非资源匮乏下的被动之举。”

当“平台+个体”正在重塑新型生产关系，OPC不再仅是“小生意”，更可能是跨区域、高流转的“隐形冠军”或“超级个体”。