

安徽农信一季度投放涉农贷款126.51亿元——

为春耕备耕施足金融“底肥”

安徽日报报业集团全媒体记者
祁海群 施露

春和景明，万象“耕”新。从沿江丘陵到皖北平原，沃野之上农机穿梭轰鸣，育种基地良种破土萌发，粮企仓前收储运转繁忙，一幅热气腾腾的春耕备耕画卷，正徐徐展开。

今年是“十五五”开局之年，春耕备耕是全年农业生产的开篇关键。筑牢安徽农业稳产保供根基，全面推进乡村振兴重任在肩，安徽农信系统深入贯彻落实省委一号文件精神，坚持扎根江淮本土，扛起首位担当，将金融服务化作润物春雨，精准下沉田间地头，为春耕备耕施足金融“底肥”，全力为今年粮食稳产、农业增效、农民增收开好头、起好步。

截至3月末，安徽农信系统涉农贷款余额达到6533.30亿元，份额约占全省四分之一，较年初增长126.51亿元，为春日农耕筑牢坚实资金后盾。

靠前服务
农信“春雨”润泽沃野

农时不等人，春分贵如金。从选种育苗到农田整修、农机更新，再到畜禽养殖，每一个环节都离不开及时到位的资金保障。

3月中旬，在濉溪县百善镇的成春种业有限责任公司麦田里，总经理王俊良忙碌之时，仍在为资金短缺问题发愁。“公司流转了1400多亩地，现在麦苗正处在分蘖的关键期，需要打药防治病虫害，这块资金需求量非常大。”

育种和粮贸是王俊良公司的两大主业，他算了笔账：今年粮食库容量翻了一番，资金需求量也跟上翻一番。和往年一样，遇到这个庞大的资金缺口，王俊良第一时间就想到了淮北农商银行。“百善镇是粮食生产大镇，镇内的粮食大户和收购大户，从他们白手起家时，我们就和他们紧密合作，这么多年一直为他们提供金融支持。”淮北农商银行百善支行行长张森介绍。

像王俊良这样的“大户”的资金需求，张森非常熟悉：“基本上从三四月份就开始筹备资金，用于良种培育。粮食收购这块有两个高峰，一是五六月份收购小麦，二是九十月份秋收时收购玉

金资源。——优化供给提效能。及时掌握春耕备耕进度和资金需求变化，动态调整服务策略，精准匹配金融供给。持续优化服务举措，精简办贷流程，推行“上门服务、线上办理、随到随审”模式，让客户足不出户就能办理贷款业务，最大限度节省时间成本。

——整合资源促落地。主动对接当地农业农村部门，精准获取春耕备耕政策信息、重点项目清单及主体名录，协同推进农技指导、农资供应与金融服务融合。通过线上线下多种渠道，广泛宣传金融政策、信贷产品及办贷流程，让各类涉农主体“懂政策、知产品、会申请”。

春种一粒粟，秋收万颗子。在安徽农信源源不断的信贷“及时雨”播撒下，江淮大地又一个沉甸甸的丰收年，正在加速孕育。

立足本地
精准滴灌富民产业

2026年省委一号文件就“培育壮大县域富民产业”进行了部署，提出“引导新型农业经营主体联农带农，通过保底分红、入股参股、服务带动等方式，带动农民增收致富。”

政策春风扑面而来，圈定了安徽农信金融服务重点，也指引了农商银行信贷资金流向。

3月底，位于太湖县雷氏菌业科技发展有限公司的“智慧菌菇房”内，一个个形态饱满、颜色洁白的猴头菇从菌棒中冒出脑袋。

“现在正值春灌关键节点，要抓紧浇水催菇。”负责人王姿娥一边翻看菌棒一边介绍，“菌菇对温度、湿度等环境要求较高，而智能温控系统可以精准监测温度、湿度、二氧化碳浓度等参数，为菌菇生长营造最佳环境。”

但鲜菇变质快，销售窗口期短，2020年王姿娥计划购置智能烘干和冷储设备，上百万元的资金投入让她有些为难。

了解她的想法后，太湖农商银行龙山支行客户经理第一时间上门，详细调研后为其发放了300万元经营性贷款。“我们先后发放了3次贷款，帮助她从家庭小作坊成长为工厂化、规模化的市级农业产业化龙头企业。”该支行副行长张



芜湖市繁昌区平铺镇，无人机飞手正在使用植保无人机进行小麦春管作业。

刘伯顺 摄

业“绿叶子”更快变成致富“金叶子。”广德农商银行信贷管理部负责人蔡新双表示。

到3月末，该行累计发放茶叶产业相关贷款4.19亿元，惠及茶叶生产和经营主体1747户。

从田间地头到加工车间，从温室大棚到生态茶园，省农信社指导全省农商银行将金融服务送到产业一线，助力地方特色农业提质增效，让县域富民产业更兴旺、农民腰包更殷实。

创新产品
拓宽涉农融资渠道

我省农业业态类型丰富、地域特色鲜明，不同经营主体的资金需求各不相同。多年来，省农信社不断强化与省级保险、担保机构的协同，通过“总对总”合作探索“信贷+担保+保险”协同支农模式，进一步拓宽涉农客户融资渠道。

去年12月底，省农信社与国元农险签订战略合作协议，携手推进落实“农业保险+”改革，积极构建“银行+保险”一体化综合服务体系。在此背景下，“金农政保贷”产品在省内各地相继落地，客户凭一张农险保单，就可获农商银行信贷支持。

“没有这35万元贷款，我计划扩建的20亩稻虾混养田就只能搁置，错过最佳投苗期，一年的辛苦和盼头恐怕要打折了。”作为这款创新信贷产品的受惠者之一，池州市贵池区梅龙街道桐梓山村村民钱学文感激不已。

钱学文在家门口经营永平生态家庭农场，从事稻虾混养多年，对“稻护虾、虾养稻”这一高效生态农业模式是得心应手，他也成为周边农户致富带头人。今年春耕备耕关键时期，钱学文计划扩大养殖规模，却在采购虾苗、升级设施时遇到了资金周转难题。

池州九华农商银行在客户大走访中了解到这一情况后，客户经理立即主动上门，为其量身推荐了“金农政保贷”产品，仅1个工作日，35万元信贷资金便迅速到账。

“原来我对银行不了解，真没想到拿农险保单就能贷款，非常方便”，钱学文说，“今儿以后，再也不用着急忙慌去找亲朋好友借钱了。”

和“金农政保贷”一样，省农信社与省农担公司联合推出的“兴农e贷”，同样以额度高、审批快、利率优、方式灵活等特点，赢得了众多新型农业经营主体的青睐。

太湖县“天华谷尖”“二祖禅茶”等茶叶品牌远近小有名气，位于晋熙镇的月鑫家庭农场便是从业者之一。

2018年起，农场主汪华友通过土地流转种植茶叶500余亩。可随着生产规模不断扩大，该农场现有的制茶设备渐渐老化，跟不上生产节奏。

“要是能添置一套新的生产设备，这些问题就都解决了。”汪华友不止一次在心里盘算。可购置设备需要一大笔资金，这让他犯了难。

3月初，太湖农商银行岔路支行行长张来根上门走访，一句话就解决了他的难题。“根据你的情况，直接线上申请‘兴农e贷’

即可，省农担公司给你提供担保，我们给你发放贷款。”

就这样，几天后35万元信贷资金如期而至，让汪华友的种茶事业有了新的奔头。

数据显示，到3月末，全省农商银行已累计发放“金农政保贷”69.97亿元，发放“兴农e贷”40.91亿元，有力支持农户及新型农业经营主体发展。

从“坐等客户”到“主动上门”，从“田间问需”到“云端服务”，从“单打独斗”到“强强联手”……多年来，省农信社通过经营理念转变、数字技术赋能以及省级平台协作，推动全省农商银行不断提升金融服务能力，用实打实的投入践行支农支小责任担当。

持续赋能
助推农业向新发展

当科技“种子”扎根田野，金融“春雨”如期而至。

“农业新质生产力”，是2025年、2026年连续两年中央一号文件的热词。显然，助推农业新质生产力发展，是农信机构做好科技金融大文章的重中之重。

近年来，安徽农信坚持向“新”求“质”，全力助推传统农业向智能化、数字化、高效化转型，为现代农业发展插上科技之翼。

安徽杨府锦调味品股份有限公司是一家集调味品研发、生产、销售为一体的国家级高新技术企业，回顾公司与淮北农商银行长达十多年的合作，董事长杨连广用“一家人”来形容这份情深意长：“杨府锦是农业产业化龙头企业，农商银行又是服务‘三农’的主力银行，我们一直相互信任、相互支持、共同发展。”

去年年底，“杨府锦”公司计划转型扩产，迈上发展“舌尖上的新质生产力”这个全新赛

道——矢志将“淮北烫面”打造成国民美食。这个时候，站在身边的伙伴，仍然是淮北农商银行。

“农商银行给了我们900多万元流动资金、1000万元银行承兑额度，公司新车间的改造、机器设备升级、生产工艺研发等，才有了充足资金支撑。”杨连广介绍。

无独有偶，在与“杨府锦”相距不远的濉溪县田丰农机服务专业合作社，理事长王智民同样对淮北农商银行赞不绝口。从人工作业到机械化生产，从凭经验判断到靠智能指引，这条农业创业路，王智民走了十年，淮北农商银行也陪伴了十年。

“眼下除草、打药、追肥，都是利用智能机械，像自走式打药机、无人机等。幸好今年农商银行又给予了200万元信贷支持，目前我们用得上、大小机械有100多台套，最先进最智能的全都配上了。”王智民一边熟练地操作机械，一边兴奋地说。

目前，农机合作社已托管土地6万多亩，发展成员90户，经营范围覆盖了农机服务、土地托管、农资销售、粮食浅加工等，规模越做越大。

“我们将继续坚守本土金融初心，聚焦农业科技升级、产业链融合发展，不断加大涉农龙头企业、农业科技企业的支持力度，助力农业新质生产力加速崛起。”淮北农商银行相关负责人表示。

春风过处，皆是沃土。站在“十五五”开局的新起点，安徽农信将继续伴着春风、紧扣农时，做实做细春耕备耕金融服务，用金融力量守护每一寸土地的梦想，助力每一个丰收的愿望。

“下一步，我们将持续深耕‘三农’领域，不断创新金融产品、优化服务流程，以金融暖意滋养江淮沃野，助力农业提质增效、农户稳步增收，为全面推进乡村振兴、书写中国式现代化安徽篇章，贡献源源不断的农信力量。”省农信社相关负责人表示。



濉溪县田丰农机服务专业合作社负责人向淮北农商银行工作人员介绍春耕机械准备情况。

卓文亮 摄



黄山太平农商银行客户经理走访三口镇瑞洋家庭农场温室大棚，查看秧苗培育情况。江涛 摄

米，有着很强的时效性和周期性。”

针对这些“大户”，农商银行早就制定了支持方案。每年4月左右，把资金需求200万以上的“大户”聚在一起，通过座谈一摸清所需所盼，提前预判粮食产量、市场价格走向，并据此规划筹备资金。

“会后，我们再去实地考察，进一步确定他们的粮食储备情况和实际资金需求，统计完成后，针对各户不同的需求制定不同的贷款方案。”客户经理范坤宇说。

凭借过硬的专业素养和暖心的精准服务，农商银行成了粮食大户们交口称赞的“金融专家”。

对农信机构而言，支农助农是专业所长，也是立身之本。省农信社党委坚持靠前服务、创新服务、引领服务，在3月初就下发了《关于做好2026年春耕备耕金融服务工作的通知》。各农商银行应声而动，通过网格化走访、数字化赋能、精准化服务，将金融“活水”引至田间地头。

——主动对接抢农时。结合客户大走访活动，组建“助农服务队”深入田间地头，全面摸排春耕生产资金需求，重点掌握种子、化肥、农药、农机购置、农田水利建设、高标准农田改造及春季特色种养等各类资金需求，合理调配资

其乐趣。

有了智能设备的引入，王姿娥的菌菇生产加工能力得到较大提升，其生产的包装食品及鲜菇销往浙江、上海、北京等地。目前，该公司已建成现代化生产线，具备完善的菌种培育、菌棒生产及管理、产品初加工及冷藏、产品线上线下销售于一体的完整产业链，具备年产各类菌包200万棒产能，年产值可达1500万元。

一方水土，孕育一方特色。正值春茶上市季节，广德市邱村镇吉山村的一处茶园里，润成茶叶种植家庭农场负责人殷久成高兴地说：“有了农商银行这笔贷款，我可以放心扩大茶厂生产了，今年茶厂产值预计能提升150万元！”

殷久成从事茶叶种植10余年，专注培育广德黄金芽，种植面积400余亩，还经营了一家茶叶加工厂。今年雨水充沛、气候温和，茶叶长势喜人。殷老板想趁丰收之际提升鲜叶收购量，扩大生产规模，但流转资金不足。

广德农商银行邱村支行得知后，立即安排客户经理刘为亮上门服务，通过绿色审批通道，仅用3个工作日便完成80万元贷款审批与发放，解了殷老板燃眉之急。

“我们的资金及时到位，不仅能保障春茶生产顺利推进，更能带动周边茶农稳定增收，让产