

· 产经资讯 ·

精准滴灌，“解渴”新型农业经营主体

■ 本报记者 何珂

当前,家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体已逐步成为保障农民稳定增收、农产品有效供给、农业转型升级的重要力量。做好新型农业经营主体金融服务,对于巩固拓展脱贫攻坚成果、助力乡村全面振兴和农业农村现代化具有重要意义。眼下,新型农业经营主体还有哪些融资难题?如何为新型农业经营主体提供更优质的金融服务?近日,记者进行了走访调查。

背包下乡、信息共享 让主体不再等“贷”

“农场发展需要贷款,可是没有抵押物,找银行很难整下来。”农民出身的陈朝辉,曾经试着跑过几家银行,人家第一个问题就把他难住了——有没有抵押物?土地是流转的,农机也值不了几个钱,这几年挣的钱都投到生产经营上了,哪来的抵押物?作为萧县陈朝辉家庭农场负责人的他总感觉与银行资金之间,隔着“一公里”的距离。

就在陈朝辉为资金发愁的时候,他从农业银行安徽省分行业务经理那里了解到,可以申请“新农直通贷”。5月17日,陈朝辉在线上申请了贷款。在收到新农直报系统推送的主体需求信息后,农行安徽省分行与省农担公司第一时间联动审核、快速审批、云端授信、线上放款,当天为萧县陈朝辉家庭农场发放担保贷款15万元

据悉,为助力破解新型农业经营主体“融资难、融资贵”难题,农业农村部联合农行、建行、邮储及农担等主要金融机构,在全国范围开展新型农业经营主体信贷直通车活动,即运用新型农业经营主体信息直报系统,汇总审核筛选客户,由全国农业信贷担保体系提供担保服务,对接银行发放贷款,打造“主体直报需求、农担公司提供担保、银行信贷支持”模式,支持新型农业经营主体发展生产经营。

“目前,省分行定期对接省农担公司,获取拟担保的新型农业经营主体名单及担保意向函并下发经营行。经营行通过‘农户信息建档+全线上化运作’,及

时联系名单主体,摸清客户融资需求,开展实地建档调查。”农业银行安徽省分行有关负责人表示,同时,针对“新农直通贷”,客户经理要背包下乡,直接进村入户建档,现场调查采集信息,30万元以内贷款,与省农担进行风险分担,由系统自动审查审批。

8年前,巢湖市大力推进农村土地流转的创新模式和机制,把农民从“一户一地”中解放出来,以达到土地增值、农民增收、农业增效。赵金良一家居住的三星村也开始了这一新的探索。

“我们筹钱流转租赁土地,没想到家庭农场发展得不错,被评为示范家庭农场。但扩大规模的时候,从亲戚朋友那筹钱肯定是不够的,多亏了‘劝耕贷’。”赵金良说,“邮储银行安徽省分行与省农业信贷担保公司合作开发的‘劝耕贷’,不需要抵押,借贷利率低,放款速度快,而且给我们批了80万元。资金到账后,我采购了烘干机,不仅解决了自家农场的粮食储存难的问题,还满足了周边农户的需求。”

据了解,近年来,我省不断加大融资支持力度,支持新型农业经营主体加快发展。截至一季度末,全省单户授信1000万元及以下的普惠型农户经营性贷款余额2205.46亿元,同比增长15.23%;普惠型农民专业合作社贷款余额12.33亿元,同比增长31.99%;普惠型家庭农场贷款余额88.16亿元,同比增长40.14%,为新型农业经营主体加快发展提供了金融支撑。

量身定做、创新产品 提升服务可得性

听到“辉隆贷”,很多人会想到安徽辉隆农资股份有限公司。

安徽辉隆,是安徽省农资供应龙头企业,曾开创了全国供销社农资流通企业上市先河。辉隆股份的合作经销商遍布全省,然而,其中有一些规模有限、发展受限的小微企业,存在融资难、融资贵、担保难等问题。为了真正将服务“三农”落到实处,邮储银行安徽省分行不断更新金融服务“产品包”,推出了辉隆经销商专属的创新小额贷款产品“辉隆

贷”。“这是纯信用无抵押的贷款模式,为无法提供担保的辉隆下游农资经销商提供新的融资渠道。与辉隆集团合作一定年限的经销商、并得到了辉隆集团的推荐,最高可以获得50万元额度的贷款。”邮储银行合肥支行“三农”金融事业总经理汪强介绍。

“辉隆贷”不仅为下游经销商送去了农业融资的“及时雨”,也为其上游的粮食种植户解了燃眉之急。辉隆万乐米业是辉隆集团旗下的农业产业化省级龙头企业,集粮食收购、存储、加工、销售为一体,其长期合作的上游订单户100余家,主要为农民合作社、家庭农场、专业大户等新型农业经营主体,双方合作年限已至少满一年时间。针对这些订单户的贷款需求,邮储银行合肥市分行为他们“量身打造”了专属的纯信用贷,最高可获得50万元的专项贷款,目前已累计放款24笔,金额616万元。

“围绕地方优势行业、特色产业,我们将顶层设计的‘通用产品’打造成量身定制的‘特色产品’,创新推出了‘草莓贷’‘稻虾贷’‘莲藕贷’‘茶叶贷’等,契合地区农业农村产业需求的信贷服务产品体系,支持地方产业发展、助力推进乡村振兴。”邮储银行安徽省分行有关负责人说。

前不久,人民银行、银保监会等联合发布的《关于金融支持新型农业经营主体发展的意见》明确,银行业金融机构要为符合条件的新型农业经营主体提供免担保的信用贷款支持,针对不同类型新型农业经营主体的特点,研究制定差异化的信用贷款政策。

在“全国辣椒之乡”阜南县委龙镇,为支持该镇辣椒产业升级,农业银行安徽省分行研发了“辣椒产业升级贷”,贷款额度一般按2万元/亩核定,主要用于辣椒种植户建设钢管大棚、推广“三膜一帘”高效栽培技术,贷款期限三年,对初期还款困难的农户,可设置最长一年的还款宽限期,目前已发放贷款45户、1180万元。

补齐短板、发挥合力 满足差异化需求

国开行支持金寨县油茶产业发展贷

款22亿元,形成集种苗培育、基地生产到产品加工一体化产业链格局;建设银行制定一揽子综合金融服务方案,支持怀宁县打造蓝莓支柱产业,创新“政+银+担+企”融资模式,为各类蓝莓产业新型经营主体提供融资支持……近年来,为支持新型农业经营主体加快发展,充分发挥示范、带动作用,我省金融机构围绕优势特色农产品,大力支持培育产业集群。

记者在走访中也发现,新型农业经营主体在获得金融资源方面仍存在一些困难,比如,横亘在银行与农业经营主体之间的信息不对称问题仍然存在;直接融资存在不足。完整的农村金融服务涵盖了资金支持、保险、生产资料、养殖帮助、销售等一系列服务模式。目前,金融体系支持农业产业链的模式主要以信贷融资为主,综合性金融服务能力不足。

业内人士指出,要发挥好信贷、债券、股权、保险等政策的合力作用。在间接融资方面,通过农村信用体系建设,运用金融科技手段等推动发展信用贷款。同时,拓宽抵押、质押物的范围,盘活农村的资源资产,创新专属金融产品和服务。在直接融资方面,支持符合条件的新型农业经营主体通过债券和股权融资,在农业保险方面,创新农业保险相关产品,提升农业保险服务农业生产和发展的能力。

“针对新型农业经营主体投入更大、对市场风险更敏感、需要更多样化保障的特点,我们鼓励保险机构开展玉米、大豆、棉花等目标价格、目标收入以及天气指数、巨灾指数等创新试点,积极探索‘保险+期货’试点,推动农业保险由保成本、保灾害向保价格、保收入、保市场等升级。”安徽银保监局有关负责人说,2020年累计开办各类特色农业保险产品202项,较2019年新增32种,已基本实现安徽特色优势农产品保险品种全覆盖。

安徽银保监局有关负责人表示,将继续加强涉农信贷差异化监管考核,增设涉农中长期贷款和特色农业保险发展目标(到2022年特色农险占农险比重不低于30%),着力推动金融资源向乡村振兴尤其是新型农业经营主体倾斜,同时推动地方政府构建域内共享的涉农信用信息数据平台,力争在2023年底前实现新型农业经营主体建档评级基本全覆盖。

讲好直播课 惠民办实事

■ 本报记者 汤超
本报通讯员 郭东颖 丁鹏

“‘税务干部讲政策’直播课堂干货很多,效果很好,我们合作社第一时间掌握了小微企业最新税费惠政策,更详细准确地了解到享受企业所得税减免的情况。”安徽省人大代表、滁州市定远县绿色亲情种植养殖专业合作社负责人谢发清对安徽省税务局开展的直播课竖起了大拇指。

安徽省税务局以开展党史学习教育为契机,聚焦“为纳税人缴费人办实事”,围绕小微企业发展痛点、难点、堵点问题,组织业务专家举办“税务干部讲政策”网络直播课,每月发布直播预告,供纳税人按需预订,每周三首播,专题讲深讲透一个最新政策或者热点问题。首播过后,省税务局网站提供在线点播,并回看观众在线问题,实现了征纳之间税费政策辅导“精准对接”,得到纳税人缴费人一致好评。

据悉,“税务干部讲政策”直播课是安徽省税务局、省工商联举办“春雨润

苗”行动的一项重要举措。在这项扶持小微企业发展的专项行动中,省税务局纳税服务和宣传中心根据小微企业经营管理特点,创新政策宣讲方式,逐步将宣传重点向企业法人、税务代理人覆盖;同时结合实际,梳理制作具有安徽特色、适应小微企业信息获取习惯的多元化宣传产品,开展“滴灌式”宣传辅导,详细解读每一项新发布实施的税费优惠政策,帮助纳税人熟悉业务办理流程。

“我们牢固树立‘为自己人办事就是办自己的事’的服务理念,通过落实落细减税降费政策、持续优化税费服务、开展‘滴灌式’宣传辅导、深化银税互动等合作方式,切实为全省小微企业办实事、解难题,不断提升小微企业的满意度和获得感。”安徽省税务局党委委员、总审计师赵弘表示。

“税务干部讲政策”直播课堂开设以来,讲解政策内容已覆盖全省所有经营类型的小微企业。今年以来,已播出29场直播课,实时收看的纳税人缴费人达26.4万人次,在线点播100多万人次。

· 产经资讯 ·

海关助力跨境电商业务快速增长

本报讯(记者 郑莉)拣货、包装、封口、出库……6月1日,在安庆跨境电商海关监管现场,工人们熟练地操作,一个个包裹通过传送带上快递车。

“今天下午这趟车通过海关放行,我们跨境电商零售进口业务就正式突破了十万单。”孟熙供应链(上海)有限公司总经理赵震宇表示:“通过自主招商,从去年10月底正式开仓运行到今年2月,我们还仅仅只有1万单,从三个月前每天100多单增长到现在每天约2000单,实现了跨越式增长,多亏了安庆海关的悉心指导与贴心服务。在安庆海关的大力支持下,孟熙供应链运营的安庆跨境电商保税仓已经被菜鸟和拼多多正式认证

为跨境官方合作仓,未来将会有更多全球优质好货在安庆保税仓备货,下半年跨境电商单量也会有显著提升”。

受疫情影响,越来越多的国内消费者倾向于“坐在家中买遍全球”,这对跨境电商海关监管提出了更高要求。为促进跨境电商业务的稳步发展,安庆海关提前谋划,主动对接仓储物流企业;设立跨境电商工作专班,建立微信群等沟通平台,及时了解企业需求,帮助解决实际困难;推行全程无纸化监管通关流程,推动业务顺长、高效开展;合理安排人员,确保“双11”、“6·18”等重要促销节点“不打烊”,为企业提供全天候通关服务,让消费者“买全球”更加便捷。

我省新增3个可再生能源发电补贴项目

本报讯(通讯员 徐敏 记者 田婷)记者日前从国网安徽信通公司获悉,我省3个项目纳入国网2021年第十批可再生能源发电补贴项目,总容量62.6兆瓦。截至该批次,我省企业通过“新能源云平台”申报补贴的可再生能源发电项目数量累计233个、总容量6743.5兆瓦。

2020年9月,国网安徽信通公司“新能源云平台”投入应用,截至目前实现了524个新能源项目的集中管理,装机容量达19369.1兆瓦。有了这一平台,

新能源项目可以进行线上全流程办理,实现了“数据多跑腿,群众少跑路”。“新能源云平台”包括消纳计算、资源分布、电价补贴等15个子模块,其中,消纳计算模块可以动态评估各区域新能源消纳状况,引导投资开发企业合理布局;电价补贴模块提供一站式新能源补贴在线申报、审核、公示服务,使补贴更加公开、透明。目前,国网安徽电力正基于该平台开展2021年到2030年的新能源消纳计算和供需预测分析。

原产地证书助企减免关税

本报讯(记者 郑莉)“感谢六安海关让我们企业更多地了解RCEP相关规定,仅今年前5个月,我公司已经申领了28份RCEP原产地证书,签证金额108.23万美元,减免关税达5万多美元。”安徽富美医疗科技有限公司业务经理说。

安徽富美医疗科技有限公司是六安市唯一一家出口医疗物资企业,产品远销澳大利亚、德国等国。今年以来该企业医疗物资出口量大幅增长,但自5月13日六安市突发本土新冠肺炎疫情以来,公司出口业务受到影响。为此,六安海关第一时间采取“零接触”式服务,广泛收集汇总企业出口“难点”“堵点”,安排专人

“一对一”帮扶,宣传好RCEP等相关规定,让企业切实感受税政红利。

六安海关结合辖区实际为企业排忧解难,通过产地证QQ联系群,开展2021年RCEP政策线上宣传和培训,辖区50余家出口企业,60多人次接受线上培训;同时大力推广“智能审核+自助打印”智慧审签模式,利用大数据对本地特色出口产品进行摸底,帮助企业选择最优惠的证书种类,及时沟通解决企业享惠受阻问题。1月至5月,六安海关共对外签发各类原产地证书1317份,签证金额6583.67万美元,同比增长27.37%和23.59%,为企业减免出口国关税225.24万美元。

金融对助力科技创新

本报讯(记者 何珂)近日,记者从安徽银保监局获悉,为引导银行保险机构支持科技创新和新兴产业发展,我省组织开展了科技创新与新兴产业金融服务对接系列活动。截至5月底,全省银行业保险业共举办线上对接活动218场、现场对接活动702场,走访对接企业1.58万户,累计融资签约及达成融资意向1680.78亿元,新增首贷户420家、首贷金额39.99亿元。保险签约企业1702户,保险保障金额349.95亿元。

据了解,在此次对接系列活动中,我省各银行保险机构围绕创新链、产业链、供应链精准配置资金链,由集中加大对核心企业金融支持,逐步扩展到加大对产业链供应链上下游中小微企业的支持。同时,进一步加强对中小型、初创型、

成长型科技企业的金融服务,量身定制个性化金融服务方案,重点帮助无贷企业获得首贷、合理融资得到有效满足、科技风险得到保险保障,充分发挥金融对广大科创企业的孵化、助飞和保障作用。在对接方式上,从供需两端发力,一方面各级银行行业和保险业协会跟踪了解辖区新兴产业集群、产业链供应链、重大项目、重点工程等情况,建立金融需求项目库;另一方面,银行保险机构梳理服务科技与新兴产业发展的金融产品与服务,有针对性向科技创新、新兴产业等领域企业进行推介。此外,各级银保监部门灵活采取组织召开宣讲推介会、搭建线上对接平台、实行线下“面对面”洽谈、举办集中签约活动、与“百行进万企”活动结合等多种形式,构建常态化金融供需对接机制。

政策宣讲到企业

6月16日,在位于苏滁现代产业园内的尚钧医疗科技(安徽)有限公司生产车间,滁州市市场监管局党员干部上门提供产品升级、知识产权保护等政策咨询,并向企业宣传新修订的医疗器械监督管理条例。

本报通讯员 计成军 摄



· 财经调查 ·

栽好“梧桐树” 引得凤凰来

■ 本报记者 郑莉
本报通讯员 沈果

炎炎夏日,走进全椒县十字镇金台数控机床制造的生产车间内,一派热闹的生产场景映入眼帘:生产区机器轰鸣,工人们正在紧张而忙碌地工作着;半成品区一台台已经生产完成的设备旁,技术人员正在查看测试数据。

“企业发展遇到困难,只要一个电话、一条短信、一则微信,镇政府会立即办、马上办、认真办,让我们深切地感受到全椒的营商环境在不断提升,也更加坚定了我们在这里继续发展的信心。”企业负责人盛文燕告诉记者。

营商环境是一个地区的核心竞争力,也是经济发展的“晴雨表”。近年来,全椒县把不断创优“亭满意”营商环境作

为工作重中之重,沉下心来优环境,栽好营商环境这棵“梧桐树”,主动出击抓项目,引来创维、恒大等一批“金凤凰”,打出了抓经济发展发展的“组合拳”,持续推动经济高质量发展。

盛文燕是地道的全椒人,2017年之前,和丈夫在山东发展。在一次招商推介会上,听到全椒来山东招商,盛文燕产生了回乡创业发展的想法。在和全椒县政府多次接触之后,盛文燕决定把企业搬迁回乡。2017年初落户,9个月后投入生产,当年便上报规模企业。“从落户到生产,所有的证照办理等手续是当地政府部门全程帮办,我们都没怎么过问。”盛文燕告诉记者,之所以回乡发展,除了想回报乡梓,关键一点是看中了全椒的区位优势 and 营商环境。

创优营商环境,不仅是深化“放管

服”、提升服务水平,更要提供温暖贴心的服务,在细节之中见关怀、点滴之中现真情。“逢年过节,十字镇政府相关负责人都会送上问候,特别是在中秋节、春节等传统节日,还会把无法回家的外地企业家邀请过来,一起团聚过节。”盛文燕说,企业落户后,她切实感受到全椒的速度、力度、温度,发现全椒县把企业家当“自己人”,把企业的事当“自己的事”,推动服务往深处走,实处走,所以很多企业落户后,又吸引了上下游客户前来投资兴业抱团发展。

滁州科诺帝电器有限公司就是盛文燕以招商引入全椒十字镇的项目。

“我们原来在山东淄博生产豆浆机、开水壶等小家电,是九阳的战略供应商。”企业副总经理张素珍对全椒营商环境赞不绝口,表示当地不仅落户手续全